

**Cessez de tourner en rond...**

**Découvrez les techniques des SUPER  
AFFILIÉS et gagnez vous aussi votre vie  
grâce à l'affiliation**

Présenté par Affiliation Académie

[www.AffiliationAcademie.com](http://www.AffiliationAcademie.com)

**Droit de « distribution gratuite » :** Vous avez l'autorisation de distribuer gratuitement ce ebook sur votre site, à vos abonnés, ou à tout autre endroit sur le web, à condition de garder le document intact.

[AffiliationAcademie.com](http://AffiliationAcademie.com) : L'école du SUPER affilié

## Table des matières

L'affiliation, qu'est-ce que c'est? Comprendre le concept.....	3
Les principaux termes utilisés dans l'industrie de l'affiliation.....	4
7 trucs pour devenir un Super Affilié.....	6
L'erreur numéro commise par les affiliés débutant.....	9
Comment trouver les programmes les plus payants.....	10
Comment évaluer la qualité d'un programme d'affiliation .....	11
J'ai besoin de votre aide.....	14
Ressources complémentaires.....	15

Bienvenue dans le cours d'introduction à l'affiliation qui vous offrira au fil des jours toute l'information de base pour comprendre le concept de l'affiliation et comment mettre toutes les chances de votre côté pour générer un maximum de revenu!

## **L'affiliation, qu'est-ce que c'est? Comprendre le concept**

L'affiliation est en quelque sorte la version Internet des représentants des ventes que l'on retrouve dans bien des industries offline.

Une compagnie qui désire rejoindre un plus grand nombre de clients potentiels en ligne peut mettre en place un programme d'affiliation, et ainsi offrir une rémunération aux webmestres qui font de la publicité pour leur produit sur leur site.

L'avantage pour l'affilieur : Il paie une commission uniquement si une vente est faite. Pas de vente = pas de dépense. Ce concept est très avantageux pour une entreprise et souvent beaucoup plus rentable que l'achat d'espace publicitaire.

L'avantage pour VOUS, l'affilié : le webmestre qui fait la promotion de divers produits par un programme d'affiliation a l'avantage de ne pas avoir à tenir d'inventaire et il n'a pas non plus à s'occuper du service à la clientèle.

Pensez-y un instant : vous pouvez créer un site sur les caméras numérique et en faire la vente en ligne sans même avoir à acheter d'inventaire. On diminue ici le risque à zéro ou presque!

# Les principaux termes utilisés dans l'industrie de l'affiliation

Avant d'aller plus loin, voyons un petit lexique de l'affiliation, question de bien comprendre les principaux termes utilisés dans cette industrie.

## **Affilié**

L'affilié est la personne qui choisit de faire la promotion de produits/services proposés par l'affilieur, et qui reçoit une commission en retour de son travail selon l'entente pré-établie avec l'affilieur.

## **Affilieur**

Un affilieur est une compagnie qui propose dans divers champs d'activité un programme d'affiliation pour vendre ses produits et services par le biais de ses affiliés. L'affilieur est aussi souvent appelé l'annonceur, son but est d'accroître sa visibilité sur différents sites susceptibles de rejoindre sa clientèle cible. Un bon affilieur évaluera un site avant de l'accepter comme affilié en fonction de sa correspondance à son secteur d'activités et donc de ses probabilités de générer par lui un trafic sur son propre site.

## **Affiliation directe**

Une affiliation directe est offerte par une entreprise qui choisit de gérer à l'interne son programme d'affiliation plutôt que de passer par une plateforme d'affiliation.

## **Plateforme d'affiliation**

Certains affilieurs choisissent de donner la gestion de leur programme d'affiliation et de leurs affiliés à une tierce compagnie, que l'on appelle une plateforme d'affiliation.

## **Contrat d'affiliation**

Un contrat d'affiliation est une entente qui unit plusieurs acteurs, dont l'annonceur, le site affilié, la plate-forme technique, etc. C'est dans ce contrat que sera établie la méthode de

mesure des résultats des ventes ou des visites. Certains préféreront une mesure par nombre de clic, d'autre par inscription, d'autres par vente. À partir de cette mesure, une commission sera fixée et profitera à l'affilié.

### **Commission d'affiliation**

Une commission d'affiliation est un montant attribué à partir d'une entente de mesure que nous avons prise au préalable lors du contrat d'affiliation. La commission peut être attribuée en fonction du nombre de clics effectué sur les sites des affiliés. Aussi, elle peut être attribuée en fonction de mille affichages d'une même bannière sur votre site, à chaque mille apparitions un montant x est payé. De plus, il y a la commission accordée par lead, chaque fois qu'un internaute s'est inscrit au site de l'annonceur à partir de votre site. Finalement, il y a la commission par acquisition ou par achat. C'est un pourcentage de chaque montant de vente fait par l'annonceur à partir de votre site.

## 7 trucs pour devenir un Super Affilié

Saviez-vous que les super-affiliés gagnent souvent 20 fois plus que l'affilié moyen?

Obtenir ce statut a un avantage très important, car il vous donne un pouvoir de négociation avec les affiliés qui se battent pour vous avoir comme affilié.

Imaginez le scénario : vous souhaitez vendre des meubles sur votre site, et il y a trois affiliés qui vous intéressent. Comme vous êtes un affilié qui vend de façon démentielle, vous pouvez négocier une commission plus élevée auprès des trois affiliés, et ensuite même travailler avec un seul : le plus généreux!

Est-ce que le super affilié est vraiment très différent de vous?

Pas nécessairement, il suit seulement un plan d'action qu'il a peaufiné avec le temps et qui lui permet de réussir beaucoup mieux que la moyenne.

Voyons quelques trucs pour vous aider à atteindre ce statut très payant de SUPER affilié :

### 1. Trouvez un sujet qui vous passionne

Il est parfois tentant de commencer par trouver un programme d'affiliation qui semble payant, mais cela ne vous mènera à rien si vous ne savez pas ensuite comment vendre le produit.

En choisissant un sujet qui vous passionne, ou un produit que vous connaissez bien, vous serez plus en mesure d'en parler et d'en faire la promotion.

Vous pourrez devenir un « expert » sur le sujet!

### 2. Trouvez une niche

[AffiliationAcadémie.com](http://AffiliationAcadémie.com) : L'école du SUPER affilié

Une fois que vous avez trouvé un sujet qui vous passionne, essayez de trouver une niche, un « angle » unique à exploiter dans ce sujet.

L'erreur première qui est souvent commise par les affiliés est d'essayer de faire un site qui s'adresse à tout le monde et à personne en même temps.

Il est préférable d'être numéro 1 dans une niche que d'être numéro 4000 dans un sujet trop vaste où vous n'aurez aucune chance de réussir à percer.

### **3. Utilisez le concept de « pré-vente » sur votre site**

Ce terme à la mode en ce moment signifie que plutôt que de placer uniquement des dizaines de bannières d'affiliation sur votre site, il est préférable d'écrire sur un produit sans avoir l'air de le vendre.

Un exemple : plutôt que de placer des bannières de caméras numériques sur votre site web, écrivez des critiques et comparez certains modèles. Le lecteur vous trouvera crédible (si vous faites bien le travail) et il sera plus dans un état mental propice à l'achat une fois rendu sur le site marchand.

### **4. Créez une liste d'envoi**

Cet élément est probablement le plus important de tous pour obtenir le statut de Super Affilié.

Sur votre site, assurez-vous d'offrir une newsletter et de demander aux gens de s'y abonner. C'est la seule façon de rester en contact avec vos visiteurs et de créer une relation avec eux!

Vous pourrez leur écrire de façon régulière, leur envoyer de l'information, et la crédibilité ainsi construite vous aidera à vendre beaucoup plus par l'affiliation!

## **5. Assurez-vous de connaître les produits que vous vendez**

Cela revient aussi au point 1 (choisir un sujet qui vous passionne) car connaître les produits que vous vendez est la seule façon de vous bâtir une crédibilité.

Il n'est pas nécessaire de TOUT acheter les produits pour les tester avant d'en faire la promotion, mais un super affilié s'assure toujours de connaître le plus d'information possible, et idéalement de tester un produit, avant de le recommander à ses lecteurs.

Un truc : dites-le quand vous n'aimez PAS un produit, à l'occasion. Cela vous donnera encore plus de crédibilité. Car on finit par douter du sérieux de quelqu'un qui est toujours en accord avec tout! Vous aimez un produit, mais il présente une lacune ? Dites-le!

## **6. Choisissez vos programmes d'affiliation avec soin**

En français, malheureusement, les programmes d'affiliations ne sont pas très généreux, comparativement aux programmes anglophones. Il faut donc encore plus prendre le temps de bien comparer l'offre des affiliés, le taux de commission, la qualité du tracking, la qualité du site marchand, avant de faire un choix.

Un truc : trouvez 3 programmes que vous jugez bons et testez-les! Éliminez ensuite ceux qui ne fonctionnent pas bien.

## **7. Faites des tests et soyez patients!**

Les super affiliés ne le sont habituellement pas devenus en trois jours!

Donnez-vous le temps d'apprendre, en lisant tout ce que vous pouvez sur le marketing internet, la vente en ligne et l'affiliation.

Testez ce que vous apprenez, et soyez patient, car cela vous rapportera !

## L'erreur numéro commise par les affiliés débutant

L'erreur numéro commise par les affiliés débutants est de choisir un programme d'affiliation uniquement à cause de son taux de commission, et ensuite de créer un site vide de contenu et d'y placer le plus de bannières d'affiliation possible dans le but de faire de l'argent.

Qu'arrive-t-il?

Absolument rien, malheureusement.

L'affilié essaie tant bien que mal d'attirer du trafic sur son site et se rend vite compte que ça ne lui rapporte rien. Aucune vente, aucune commission.

Et alors, l'affilié en conclut que l'affiliation ça ne fonctionne pas, et c'est ce qui est vraiment triste.

Pour réussir avec l'affiliation, il faut mettre en relation les bons clients avec les bons produits, et pour faire un maximum d'argent, il faut un système en place pour réussir: il faut capturer les courriels des visiteurs sur notre site, leur offrir du contenu pertinent qui permettra de nous positionner comme un expert dans un domaine précis.

On ne peut pas se contenter de placer quelques bannières sur une page web et d'attendre les revenus.

Mais si vous êtes prêt à travailler un peu, vous pourrez éviter cette erreur de débutant et créer un site qui vous rapportera de vraies commissions d'affiliation!

## **Comment trouver les programmes les plus payants**

Maintenant que vous avez appris les bases de l'affiliation, le concept, les termes et comment se démarquer en devenant un SUPER affilié, il est temps de choisir des programmes d'affiliation pour votre site!

Ce que la plupart des affiliés font est de trouver un programme payant, et ce, même si le programme n'a aucun produit en lien avec le sujet du site de l'affilié.

Fonctionner de cette façon est correct si vous n'avez pas encore de site Internet, mais sinon, il est préférable de fonctionner autrement.

### **OPTION 1: si vous n'avez PAS de site Internet à vous**

Si vous n'avez pas encore de site, je vous recommande de choisir tout de même une thématique qui vous intéresse et de trouver des programmes d'affiliation qui offrent des produits reliés.

Mais vous pouvez aussi tout simplement comparer quelques programmes d'affiliation qui vous intéressent en fonction du niveau de commission et de la qualité du produit, et de bâtir ensuite un site autour de ces quelques programmes que vous aurez choisis.

### **OPTION 2: si vous avez déjà un site Internet**

Si vous avez déjà votre site, il a certainement un thème central. Il vous faut donc trouver les meilleurs programmes d'affiliation de votre thématique. Par exemple, si vous avez un site sur les chiens, il vous faut trouver les meilleurs programmes d'affiliation de cette industrie afin de les intégrer à votre site.

# Comment évaluer la qualité d'un programme d'affiliation

Voici les questions que vous devriez vous poser avant de sélectionner un programme d'affiliation pour votre site.

## **Le taux de commission**

Le taux de commission vous permet de comparer les divers programmes entre eux. Il ne faut toutefois pas faire l'erreur de choisir un programme uniquement parce qu'il paie plus qu'un autre. Cela n'est pas gage de succès!

Pour des produits physiques, le taux de commission variera habituellement entre 3% et 7%, avec de quelques rares exceptions à 10%. Pour les produits téléchargeables, le taux de commission ira parfois jusqu'à 75% de commission.

## **La qualité du site marchand**

Prenez le temps de bien faire le tour du site de l'affilieur: y seriez-vous tenté d'acheter? Avez-vous confiance? Offre-t-il une garantie de satisfaction? La navigation est-elle claire? Si le site de l'affilieur est complètement nul, évitez de devenir affilié de son programme!

## **Les détails de paiement**

Est-ce que l'affilieur retient vos commissions jusqu'à un certain minimum cumulé? Vous paie-t-il par chèque, par Paypal ou autre? Devez-vous produire une facture pour obtenir le paiement de vos commissions? Tous ces éléments ont un impact. Par exemple, si le seuil minimum pour recevoir un paiement est très élevé, c'est moins intéressant.

## **La qualité du tracking**

Aucun programme d'affiliation n'est 100% infaillible, mais certains offrent un bien meilleur tracking que d'autres. Par exemple, certains programmes offrent un cookie de 30 jours et d'autres un cookie de 365 jours. La différence? Cela signifie que dans le premier cas, si vous envoyez un visiteur chez le marchand et qu'il retourne faire un achat dans 60 jours, vous ne

touchez PAS de commission. Dans le second cas, vous toucheriez une commission.

### **Plateforme ou affiliation directe?**

Vous rencontrerez des programmes d'affiliation géré directement par l'affilieur, et d'autres seront gérées par une plateforme d'affiliation qui agit comme tierce partie. Personnellement je préfère ne pas travailler avec les plateformes, à moins d'y être absolument obligée.

Pourquoi? Parce que le niveau de commission y est très souvent plus bas et parce que la gestion des liens est souvent plus complexe pour rien. De plus, ces programmes sont souvent beaucoup moins flexibles. Je préfère créer une relation d'affaires directement avec un affilieur. Les affiliaires qui transigent par une plateforme d'affiliation doivent payer des frais de gestion astronomique, ce qui a un impact direct sur le taux de commission qui est versé à l'affilié en bout de ligne.

### **Commission unique ou résiduelle?**

Ce dernier élément est hyper important. Certains programmes d'affiliation vous verseront une commission une seule fois alors que d'autre vous verseront une commission chaque mois, pour aussi longtemps que le client que vous avez amené à l'affilieur continue de consommer un produit/service. Chaque fois que vous le pouvez, je vous recommande l'affiliation résiduelle, car l'effort à faire pour trouve un client est exactement le même, mais vous serez payé maintes et maintes fois plutôt qu'une seule fois!

Voici quelques programmes d'affiliations que je gère personnellement:

### **Club Infopreneur**

Ce site offre une formation pour apprendre à gagner sa vie sur internet en vendant des produits d'information.

Taux de commission: 40% de commission résiduelle

[Cliquez ici pour plus d'information](#)

### **Succès Réseau**

Centre de formation pour les gens qui veulent réussir dans le marketing de réseau.

Taux de commission: 50% de commission résiduelle

[Cliquez ici pour plus d'information](#)

### **Club Succès Adsense**

Club privé pour les gens qui veulent développer des sites Adsense rapidement.

Taux de commission: 35% de commission résiduelle

[Cliquez ici pour plus d'information](#)

Et un programme d'affiliation auquel je participe depuis quelques mois et que j'affectionne tout particulièrement : [Network-Boutique](#). (commission de 10% à 50%)

## **J'ai besoin de votre aide**

Vous avez maintenant complété la formation de base pour apprendre à devenir un affilié qui génère de VRAIS revenus d'affiliation!

Je voulais terminer ce cours en vous avisant que je prépare actuellement une formation avancée pour les gens qui souhaitent devenir des SUPER AFFILIÉS en 2008.

La préparation du site de formation avance rapidement, mais j'aimerais vous demander votre avis afin de préparer une formation qui sera la plus complète possible.

Alors, si vous avez 5 minutes à m'accorder, j'apprécierais énormément si vous pouviez remplir le petit formulaire qui se trouve sur cette page:

<http://affiliationacademie.com/sondage.html>

Pour vous remercier de votre aide, je vous promets de faire ceci:

1. Vous aviser en primeur lorsque la formation avancée sera prête
2. Vous offrir un rabais substantiel sur l'inscription à la formation avancée.

Rendez-vous sur cette page pour remplir le questionnaire:

<http://affiliationacademie.com/sondage.html>

Merci !

Amicalement,

Stéphanie Hétu

Coach Internet et Infopreneur

## Ressources complémentaires

Quelqu'un ici est intéressé à multiplier les revenus de son site Internet en apprenant les trucs avant tout le monde? Rendez-vous immédiatement sur [www.Astuces-Web-Marketing.com](http://www.Astuces-Web-Marketing.com)

Des produits avec Droit de Revente en français? Gardez 100% des revenus : [www.droit-revente.com](http://www.droit-revente.com)